

Bedste resultat i fire år trods færre råvarer

FF Koncernens årlige generalforsamling er netop veloverstået. Det skete med nyheden om, at koncernen realiserede det bedste resultat i fire år, mens Scandic Pelagic oplevede det bedste år i virksomhedens historie. Alligevel skal koncernen være hurtigere til at reagere på fremtidige udfordringer.

FF Koncernen kom ud af 2021 med 11 mio. på bundlinjen. Det er en forbedring på 40 mio. kroner fra 2020, hvor der var et underskud på 29 mio. kroner.

»Vi er under de givne forhold og forudsæt-

ninger tilfredse, men vi ser ind i, at vi skal være hurtigere til at reagere, når der opstår nye udfordringer,« siger bestyrelsesformand i FF Koncernen, Jens Borup.

FF Skagen købte i 2021 382.000 ton rå-

varer til mel og olie, hvilket var såvel lavere end budgetteret som en nedgang på 150.000 ton i forhold til 2020.

Fortsat faldende kvoter

Råvaregrundlaget har været væsentligt redu- ▶

Den årlige generalforsamling fandt sted den 29. april med 39 fremmødte og yderligere en håndfuld aktionærer, der medvirkede over skype – og med god stemning som vanlig. Borgmester i Frederikshavn Kommune, Birgit S. Hansen, var blandt de fremmødte.



INDHOLD

Generalforsamling 2022	1	Virksomhederne på Skagen Havn står sammen om at gøre Skagen til Danmarks største fiskerihavn	8	Seks år med Rygaard Fisketransport	12
Tobiskvoten lige så elendig som sidste år – men bør kunne fiskes	4	Virksomhederne opgraderer hver for sig for at sikre den fortsatte udvikling på Skagen Havn	10	Danske pelagiske fiskere indfører 100% dokumenteret fiskeri	14
Scandic Pelagic ser positivt på dette års sildeproduktion	6			Restauranter afholder masterclasses i sild	16

ceret, specielt for arterne tobis og brisling fra Nordsøen samt blåhvilling. Dette forårsagede, at virksomheden for andet år i træk måtte reducere medarbejderstaben samt lukke fabrikken i Hanstholm.

»Vi må desværre konstatere, at vores hav og natur er blevet en kampplads for visse organisationer og politiske partier, og dette med reducerede kvoter som konsekvens. De reducerede kvoter betyder desværre nedgang i arbejdspladser til vand og til lands og deraf nedgang i livsmuligheder blandt befolkningen langs vores kyster. Vi må blot håbe, at sagligheden vinder frem i debatten i fremtiden, men vi må tilpasse os den nuværende situation, og det har vi gjort med de seneste tiltag,« siger bestyrelsesformand i FF Koncernen, Jens Borup.

Stigende fiskemel og -oliepriser

Anderledes positivt var det imidlertid, at priserne på fiskemel og -olie steg støt i 2. halvår af 2021 og resulterede i et bedre 4. kvartal end forventet.

»Vi forventede, at vi med den rekordstore loddekvote ville se et prisfald i Nordatlanten – det fik vi også, men det var meget kortvarigt. Vi kan nu konstatere, at vi lig-



»Den nye dagsorden er grøn omstilling, og vi skal fortsætte med skarpt fokus på energieffektive løsninger i produktionen samt omstilling til grønne energikilder,« siger bestyrelsesformand i FF Koncernen, Jens Borup.

ger stabilt på et flot prisniveau på både mel og olie,« siger Jens Borup.

Nu, hvor vi skriver maj 2022, giver Jens Borup sit bud på, hvordan virksomheden skal manøvrere de næste par år.

»I de kommende år vil vi i FF fortsat have stor fokus på at styrke konkurrenceevnen med udgangspunkt i de tiltag, som er foretaget de seneste 2 år. Vi forventer ikke at skulle ud i lignede tiltag i fremti-

den, men vil have fokus på løbende justeringer og driftsoptimeringer. Der har været fokus på energioptimeringer i koncernen gennem mange år. Den grønne omstilling er kommet på dagsordenen, og som energiomkostninger har udviklet sig fra slutningen af 2021, kommer vi til at have øget fokus på den grønne omstilling og energieffektivitet. Vi skal reagere så hurtigt og velovervejet som muligt på fremtidens udfordringer,« siger Jens Borup.



FF Skagen købte i 2021 382.000 ton råvarer til fiskemel og -olie, mens Scandic Pelagic opkøbte knap 90.000 ton sild.

Bedste resultat i Scandic Pelagics historie

Scandic Pelagic opnåede i 2021 det bedste resultat i Scandic Pelagics historie. Virksomheden købte knap 90.000 ton sild som budgetteret, og virksomheden havde en under omstændighederne god matjessæson, set i lyset af Brexitudfordringer.

»Vi er naturligvis meget tilfredse med at have opnået det bedste resultat i Scandic Pelagics historie,« siger bestyrelsesformand i FF Koncernen Jens Borup på årets generalforsamling.

Scandic Pelagic modtog knap 10.000 ton færre sild end i 2020, men indtjeningen på silderogn gik derimod over forventning og er hovedårsagen til, at resultatet blev bedre end forventet.

»Der har været en generel mangel på rogn i markedet som følge af 0-kvotet på lodde 2 år i træk. Det manglende udbud har bevirket, at prisen på silderogn er steget til meget flotte niveauer. Med baggrund i den store loddekvote i Island forventer vi dog, at prisen vil normalisere sig i 2022,« siger bestyrelsesformand i FF Koncernen, Jens Borup.

Matjessæsonen påvirket af Brexit

»Brexit skabte begrænsede muligheder for nordmændene for at fiske efter matjessild i britisk farvand, og nordmændene har traditionelt stået for størstedelen af vores matjesleverancer. Vi fik derfor ikke helt den sæson, vi havde håbet, men vi sadler lidt om i år, og er klar til den kommende sæson,« siger Jens Borup.

Med hensyn til 2022 er der forsigtig optimisme at spore hos Jens Borup.

»Vi havde faktisk forventet en nedgang i kvoten i 2022 for nordsøisild, men vi har i stedet fået en stigning på 20%, hvilket vi naturligvis er meget tilfredse med. Som følge af den højere kvote forventer vi at modtage ca. 16% flere råvarer i 2022 end i 2021,« siger Jens Borup.



Rognsæsonen gik over al forventning med bugnende fryserum som resultat.



»Driften på fabrikkerne har kørt rigtig godt, og det er lykket at øge mængden forholds-mæssigt af syrnede produkter. 2021 har ligeledes været året, hvor vi har arbejdet med et større optimeringsprojekt,« siger bestyrelsesformand i FF Koncernen, Jens Borup.

Tobiskvoten lige så elendig – men bør kunne fiskes

Den samlede tobiskvote i britisk og EU farvand lyder i år på knap 90.000 ton, hvilket ligger lige under kvoten for sidste år. I fjor blev kvoten kaldt »elendig«, da det var en reel halvering fra året før. Samme beskrivelse kan bruges i år – eneste forskel er, at fiskeriet i det mindste ligger i et ok område.

Modløsheden overfor kvotefastsættelsen er til at tage og føle på hos Fish Supply Director i FF Skagen, John B. Christensen.

»Jeg ved næsten ikke, hvad jeg skal sige. Jeg synes, det er enormt demoraliserende endnu et år at få stillet så lav en kvote, når tobisskrabetogterne har været så gode. Jeg er ikke biolog og skal ikke kloge mig på forsigtighedsprincipper. Men hvis jeg skal tage et eksempel fra

den verden, vi andre lever i, så svarer det til, at man sænker hastighedsgrænserne i byerne fra 50 til 10 km/t for at være ekstra forsigtig,« siger Fish Supply Director, John B. Christensen.

Bedre område

Udover den lave kvote, var et væsentligt problem sidste år også det faktum, at størstedelen af kvoten skulle fiskes i område 4, som er kendt som et svært til-

gængeligt område pga. bundforholdene. Det endte derfor med, at dele af kvoten endte uopfisket.

Derfor er det trods alt en god nyhed, at størstedelen af tobisfiskeriet i år finder sted i område 2.

»Området er klart bedre end sidste år – det er jeg sikker på, fiskerne også vil give mig ret i, siger John B. Christensen.



som sidste år

Store og hurtige fangster

Tobisfiskeriet starter i år den 18. april. John B. Christensen er overbevist om, at de gode skrabetogter vil blive underbygget af selve tobisfiskeriet.

»Jeg tror, vi kommer til at se nogle såvel store som hurtige fangster i år. Det skal ikke undre mig, hvis hele kvoten bliver fisket op i løbet af fem ugers tid,« siger John B. Christensen.

Power-model spænder ben

I branchen forlyder det, at tobiskvoten er stærkt ramt grundet det interbenchmark, som ICES gennemførte i 2020 samt den såkaldte »power-model«, som blev ind-

ført under stort tidspres. Kritikken lyder blandt andet på, at ICES ikke har fulgt op på at få tilrettet modellen efter de nye data.

»Power-modellen har haft meget stor betydning for årets fangstrådgivning for område 2r ved at nedjustere rekrutteringen af tobis kraftigt. Ingen har kunnet forudse, at power-modellen ville have en så stor indflydelse, som den endte med at have i år,« siger Chefbiolog ved Marine Ingredients Denmark, Søren Anker Pedersen.

Han har tidligere udtalt til FF Nyt, at politikerne ikke er klædt godt nok på til selve forvaltningen af kvoterne, og den



Foto: MID

Chefbiolog ved Marine Ingredients Denmark, Søren Anker Pedersen.

del bakker Fish Supply Director, John B. Christensen, op om.

»Jeg vil gå så langt som til at sige, at den største udfordring ligger i det politiske miljø,« siger John B. Christensen.



Fish Supply Director John B. Christensen med S 206 Ahlma under indsejling i baggrunden.

Scandic Pelagic ser positivt på dette års sildeproduktion

Production Director i Scandic Pelagic, Ole Holm, er tilfreds med dette års sildekvoter, som samlet set byder på en lille fremgang. Ole Holm vil i det følgende gøre status på året indtil nu samt forventninger til resten af 2022.



Fordædling af syrnede sildeprodukter i Aalbæk.



August til oktober betragtes som Scandic Pelagics højsæson.

Kvoten for nordsøsil ender i år på knap 428.000 ton, mens kvoten for atlantisk silde lyder på knap 599.000 ton. Førstnævnte oplever en stigning i kvoten på 20 %, mens sidstnævnte går tilbage med 8 %.

»Jeg synes, kvoterne er ok i år. Vi havde egentlig forventet en nedgang i kvoten for nordsøsil, så en stigning på 20 % er vi ret godt tilfredse med,« siger Production Director i Scandic Pelagic, Ole Holm.

Han nævner, at første kvartal er forløbet som planmæssigt.

»Det vi havde budgetteret med for 1. kvartal, det er vi nået i mål med,« siger Ole Holm.

På netop denne tid af året står det lidt stille med produktionen på fabrikken mellem 1. kvartal og matjessæsonen. Denne periode bliver udnyttet til ombygning og renovering af maskinparken.

»Så er vi igen klar i slutningen af maj, hvor årets matjessæson går i gang. Vi forventer en lidt mere normal matjessæson i forhold til sidste år, som ikke var så god,« siger Ole Holm.

Han peger på, at Brexit skabte begrænsede muligheder for nordmændene for at fiske efter matjessilde i britisk farvand. Nordmændene har traditionelt set siddet på matjesleverancerne til Scandic Pelagic, og derfor har virksomheden måtte sadle lidt om i år.

»Vi arbejder på at gøre os klar til denne lidt specielle sæson,« siger Ole Holm.

Efter matjessæsonen holder produktionen som altid lukket henover sommerferien i uge 29 og 30, inden den igen starter op for fulde drøn 1. august.

Højsæson og rogn sæson

Perioden efter sommerferien plejer at blive kaldt Scandic Pelagics højsæson, for her er der stort set altid tryk på produktionen. Samtidig indledes rogn sæsonen, som virksomheden er lidt spændte på i år, da det endnu er uvist, hvordan

situationen i Ukraine kommer til at påvirke denne.

»Hviderusland og Ukraine er væsentlige markeder for sildeprodukter, og konflikten kan give konsekvenser, som vi endnu ikke kender, men som kan have indflydelse på markedspriserne,« siger Ole Holm.

Han varsler om, at fiskerne i det hele taget ikke kan forvente samme priser for rognsilde som sidste år.

»Vi forventer en stagnerende pris på silde rognen, da efterspørgslen i år ikke er på samme niveau som sidste år på grund af stort fiskeri af lodde,« siger Ole Holm.

De sidste måneder af året byder på fiskeri efter den atlantiskandiske silde. Selvom den er gået 8 % procent ned i forhold til sidste år, mener Ole Holm, at årets 4. kvartal bliver tilfredsstillende.

Alt i alt er Ole Holm rolig i forhold til sildeåret 2022.

»Jeg ser fortrøstningsfuldt på, at 2022 burde blive et fornuftigt år for Scandic Pelagic,« siger Ole Holm.

Pakkede sildefiletter klar til at komme videre i produktionskæden.



Virksomhederne på Skagen at gøre Skagen til Danmarks

Skagen Havn er fortsat Danmarks største fiskerihavn. Det vidner den officielle fiskeristatistik fra Fiskeristyrelsen om. På selve havnen er der bred enighed om, at virksomhederne i fællesskab kan tage æren for førstepladsen. I denne udgave har FF Nyt besøgt en række af disse virksomheder for at tegne et portræt af Danmarks største fiskerihavn.



Saga Shipping yder service til skibe både i havn og til søs. Adm. direktør for Saga Shipping, Peter Møller, er ligeledes formand for Serviceteam Skagen.



Saga Shippings opgaver er mangeartede og dækker blandt andet shipping, fragt, stevedore og service til søs.

Nærliggende var det at starte hos virksomheden Saga Shipping, hvis administrerende direktør, Peter Møller, ligeledes er formand for Serviceteam Skagen.

»Jeg kan på vegne af virksomhederne på Skagen Havn sige, at vi er stolte af, at vi for mange er den foretrukne havn at tage til, og at vi har en størrelse, der gør, at vi næsten kan tage alt ind,« siger

Peter Møller, administrerende direktør hos Saga Shipping og formand for Serviceteam Skagen.

Serviceteam Skagen er en sammenslutning af 49 virksomheder på havnen og i Skagen by, med det formål at kunne støtte hinanden på kryds og tværs.

»Hver gang én virksomhed tiltrækker

forretning til Skagen, så falder der arbejde af til en række andre virksomheder. Kommer der fx et skib for at losse, så skal det måske have påfyldt olie, det kan være, det skal repareres på værftet, og de skal måske have påfyldt proviant. På den måde er vi afhængige af hinanden, og vi forsøger at anbefale og hjælpe hinanden så godt som muligt,« siger adm. direktør i Saga Shipping og

Havn står sammen om s største fiskerihavn

SERVICETEAM
SKAGEN 



Leder af FF Olielager, Johnnie Christiansen, nævner, at det ikke er sjældent, at andre virksomheder på havnen lige beder om en hjælpende hånd. Selvom tankning af skibene som regel er planlagte, hænder det dog også, at olielageret står for en mere spontan tankning, hvis et skib er kommet til havnen af andre grunde.

FF Handel er klar til at hjælpe i døgndrift. Her er Lars Tesgaard (t.v.) og Ole Muhlig i gang ved hydraulikslangerne.

formand for Serviceteam Skagen, Peter Møller.

Ikke langt fra Saga Shipping ligger FF Handel, den lokale butik på havnen, som med butikschefens ord sælger alt fra toilet-papir til fiskepumpeslanger. FF Handel er ligeledes medlem af Serviceteam Skagen.

»Det, der gør Skagen Havn rigtig stærk, er, at der er så mange udbydere på det hele. Vi har vitterligt hele paletten og også en hel masse know how,« siger butikschef i FF Handel, Lars Tesgaard.

Alle vil Skagen Havn det bedste

En ting er at have en masse virksomheder, en anden ting er at få dem til at spille sammen, så det går op i en højere

enhed. Men ifølge Lars Tesgaard fra FF Handel er det netop her, havnens virksomheder udmærker sig ved, at folkene bag har samme mål for øje.

»Vi har allesammen det der: Vi har ild i øjnene, fordi vi alle vil Skagen Havn og virksomhederne omkring den det bedste,« siger butikschef i FF Handel, Lars Tesgaard.

Virksomhederne opgraderer hver for sig for at sikre den fortsatte udvikling på Skagen Havn

Som fortsættelse på forrige artikel om virksomhederne på Skagen Havn, vil denne artikel fokusere på havnens fremadrettede udvikling, som skal sikre, at Skagen Havn også i fremtiden er Danmarks største fiskerihavn. I den forbindelse har vi besøgt havnens største virksomhed, Karstensens Skibsværft.



Karstensens Skibsværft er også medlem af Serviceteam Skagen. Knud Degn Karstensen er ikke i tvivl om, at Skagen Havn tiltrækker mange kunder, fordi havnen er en dejlig havn at komme i med gode oplevelser under opholdet.

Hos Karstensens Skibsværft er der altid heftig aktivitet, for med 600 medarbejdere alene i Skagen, 20 nybygninger i kalenderen frem til 2025 og en ordrebeholdning på 4 mia. kroner er der ikke tid til at stå stille.

Værftets nyeste planer for udviklingen går på at få opført en ny tørdok, som efter planen påbegyndes i 2023.

»Vi ønske at fremtidssikre værftet ved at kunne tage flere og større skibe ind. Samtidig skal tørdokken leve op til strenge miljømæssige krav, så vi på alle måder følger udviklingen, både med hensyn til kapacitet, arbejdsmiljø og den grønne omstilling.« siger direktør i Karstensens Skibsværft, Knud Degn Karstensen.

Karstensens Skibsværft står ikke alene på Skagen Havn om at fremtidssikre sig. I de senere år har en række forskellige virksomheder opgraderet anlæg, øget

Illustration: Karstensens Skibsværft



Den nye såkaldte tørdok skal efter planen være 130 m lang, 25 m bred og 35 m høj.

kapaciteten osv. Af eksempler kan nævnes FF Skagens nyere losseanlæg, FF Skagens opstart af stavedorevirksomhed og ikke mindst havneudvidelsens tredje etape. Altsammen for at kunne tage flere og større opgaver på sig, da det er den vej, det går.

»Den dag vi stopper med at udvikle os, går tingene den forkerte vej,« siger direktør i Karstensens Skibsværft, Knud Degn Karstensen.

Karstensens Skibsværft beskæftiger 1100 mand. Heraf arbejder de 600 mand i Skagen.



Denne væg vidner om en udvikling i virksomheden, der er gået fra første byggede skib i 1917, hvor byggeriet fandt sted på et højdetræk i Skagen by – inden havnen blev bygget – til der hvor Karstensens Skibsværft er i dag, hvor den er en milliardforretning. Knud Degn Karstensen er tredje generation i familievirksomheden og har været direktør herfor siden 1979, hvor han overtog posten fra sin far, Niels Degn Karstensen.



Rygaard Fisketransport råder over 50 lastbiler og 120 trailere. Industrifisk transporteres i specialbyggede trailere, der sikrer en nænsom behandling under transporten. Konsumfisk transporteres især særligt isolerede trailere, der sikrer, at temperaturen ikke stiger under kørslen.

Seks år med Rygaard Fisketransport

Rygaard Fisketransport blev etableret i 2016, efter FF Skagen havde overtaget HF Transport og Fiskehandel samt Frölunda Transport i Sverige og sidenhen gik sammen med Rygaard Transport om etableringen af Rygaard Fisketransport. Virksomheden ejes 60 % af Rygaard Transport og 40 % af FF Skagen. Efter seks år er det nu blevet tid til en status på samarbejdet.

Netop samarbejdet er nemlig værd at fremhæve, da Rygaard Fisketransport og FF Koncernen har et ganske særligt et af slagsen:

»I 9 ud af 10 tilfælde ringer fiskerne direkte til os og melder ind, hvad de kommer med og hvornår, og så står vi i praksis for alt logistik i forbindelse med de

råvarer, der skal "på hjul": Vi får tilmeldt båden hos såvel SkawInspection som hos formændene på fabrikken,« siger logistikchef og daglig leder hos Rygaard Fisketransport, Kent Frydkjær.

Rygaard Fisketransport har hovedsæde i Hirtshals og har døgnåbent for at sikre, at de er klar til at betjene bådene, uanset

hvornår de kommer i havn. De kører for såvel FF Skagen og Scandic Pelagic.

»Vi sørger for transport til FF fra såvel Danmark som Sverige. For Scandic Pelagic kører vi også produkterne til videreforarbejning,« siger logistikchef Kent Frydkjær.



*Direktør i Rygaard Transport,
Gert Rygaard.*

Biomasse til biogasanlæg

I de senere år er det blevet en stor del af virksomheden at køre med biomasse til biogasanlæg. Biomassen kommer blandt andet fra fiskeensilage.

»I praksis er kørslerne i dag fordelt 50/50 imellem fisk og biomasse,« siger Kent Frydkjær.

I FF Koncernen er der stor tilfreds med såvel samarbejdet som tilpasningsevnen hos Rygaard Fiskektransport.

»Vi er rigtig glade for samarbejdet med Rygaard Fiskektransport. De er dygtige, de er effektive, og de har været utroligt gode til at tilpasse sig udviklingen gen-

nem tiden. Det er helt bevidst, at vi ejer 40 % af virksomheden, mens Rygaard Transport ejer 60 %. Vi er ikke eksperter i at drive transport – det er familien Rygaard til gengæld,« siger CEO i FF Koncernen, Johannes Palsson.

Den anden del af Rygaard Fiskektransport

Som Johannes Palsson henviser til, er den anden ejer, Rygaard Transport, en 100 % ejet familievirksomhed fra Djursland. Den blev stiftet tilbage i 1937 af Mads Rygaard, sidenhen drevet af sønnen Jørn Rygaard og nu af dennes søn Gert Rygaard – med søster Helle Rygaard i bogholderiet. Virksomheden råder over 80 lastbiler og 200 trailere.

»Det er spændende at have en familievirksomhed, selvom det også kan være svært. Man skal ikke tage for givet, at næste generation vil være med, for det skal aldrig føles som en pligt – det skal være sjovt,« siger direktør for Rygaard Transport, Gert Rygaard.

Meget kan imidlertid tyde på, at interessen for transport holder stik. I hvertfald er Gert Rygaards sønner Henrik Rygaard og Christian Rygaard ansatte på henholdsvis femte og andet år.



*Logistikchef hos Rygaard
Fiskektransport, Kent Frydkjær.*

»Meningen er, at vi skal i gang med et generationsskifte, men det er altså noget, vi tager stille og roligt og hen ad vejen,« siger direktør Gert Rygaard.

Han melder ligeledes om et udmærket samarbejde og en tilfredshed over, at Rygaard Fiskektransport også har slået sig på transport af biprodukter til biogas.

»I takt med der kommer færre fisk at køre med, har vi udvidet på biogasdelen, og det har været fornuftigt at komme ind på det marked også. Nu er det bare spændende, hvad fremtiden bringer – med den verserende situation i Ukraine kan det være svært bare at se en måned frem i tiden,« siger Gert Rygaard.



Kørsel med biomasse fra Norge til biogasanlæg.

Danske pelagiske fiskere indfører

Som de første i Europa, introducerer den danske pelagiske flåde nu fuldt dokumenteret fiskeri på alle fartøjer. Inden udgangen af 2022 er der installeret CCTV og tilknyttede sensorer på alle danske pelagiske fartøjer organiseret i Danmarks Pelagiske Producentorganisation (DPPO).

Den danske pelagiske flåde er en af verdens mest moderne og avancerede. Hvert år leverer danske fiskere mere end 400.000 tons sunde, bæredygtigt og skånsomt fangede sild, makrel med mere til millioner af sultne forbrugere over hele verden. De forbrugere får nu yderligere sikkerhed for, at fisken er fanget ansvarligt og i fuld overensstemmelse med love og regler i både Danmark og EU.

Med endelig effekt fra 1. januar 2023 vil samtlige fartøjer i DPPOs medlemskreds være forbundet til et lukket datasystem drevet og ejet af organisationen med assistance fra uafhængige tredjeparter. I det transparente system registreres og lagres al relevant fiskerirelateret data fra fartøjerne, inkl. video fra CCTV-overvågning. Alle data og alle oplysninger fra fi-

skeriet stilles direkte til rådighed for de danske fiskerimyndigheder og andre relevante offentlige og private samarbejdspartnere.

Går et skridt foran

»Medlemmerne har de sidste 30 år



Foto: DPPO

været pionerer i europæisk fiskeri – fra udviklingen af nye fiskerier til bæredygtigheds certificering til etableringen af et forskningsprogram og ph.d. skole til redskabsudvikling, egenkontrol og Kodeks for Bæredygtigt Pelagisk Fiskeri. På alle områder har de danske pelagiske fiskere været villige til at gå forrest i udviklingen. Derfor er etableringen af vores eget kontrolsystem for fuldt dokumenteret fiskeri en naturlig fortsættelse af organisationens og flådens udvikling som en moderne og transpa-

Direktør i DPPO,
Esben Sverdrup-Jensen.

HG 265 Asbjørn en dag i marts, hvor skibet lossede 2300 ton blåhvilling til FF Skagen. HG 265 Asbjørn er et af de fartøjer, der fremover vil være omfattet af det nye kontrolsystem.



100% dokumenteret fiskeri



Formand for DPPO,
Fridi Magnusen

rent aktør i europæisk fiskeri. Som producentorganisation er det vores ansvar at sikre, at fiskeriet kan svare på de krav, som myndigheder og, mere vigtigt, forbrugerne stiller. Nu går vi igen et skridt foran,« siger Esben Sverdrup-Jensen, direktør i DPPO.

Systemet har været under udvikling længe og ventes endeligt klart til instal-

lation på fartøjerne i slutningen af 2022. Udviklingen sker i dialog med myndigheder og eksperter.

Tillid er en mærkesag

»For os fiskere er tillid en mærkesag,« siger Fridi Magnusen, som er formand for DPPO, om baggrunden for det nye initiativ, og fortsætter:

»Tillid er altafgørende, når vi sælger fisk i havnene rundt om i Europa, og tillid er livsnødvendig for sikkerheden ombord på et fiskefartøj. Myster vi forbrugernes tillid, så mister vi vores livsgrundlag. Med vores eget system for fuldt dokumenteret fiskeri kan vi forhåbentlig tackle de fordomme og misforståelser, som kendetegner debatten og fiskeripolitikken, og som har medvirket til at underminere tilliden til både fiskeriet og de ansvarlige myndigheder,« siger formand for DPPO, Fridi Magnusen.

Supplerer FF Koncernens tiltag fantastisk

FF Koncernen hilser tiltaget velkommen. »Jeg synes, det er en utrolig glædelig nyhed, som i øvrigt supplerer og kom-

plementerer fantastisk med de systemer, vi hos FF Koncernen har sat op. Dette betyder, at fiskeriet nu dokumenteres lige fra fisken hives op, til den registreres på land. Det kan forhåbentligt være med til at fjerne det lidt negative ry, som det pelagiske fiskeri har her i Danmark,« siger seniorrådgiver for FF Koncernen, Peter Kongerslev.

Seniorrådgiver for FF Koncernen,
Peter Kongerslev.



Restauranter afholder masterclasses i sild



I foråret afholdt restauranter i henholdsvis København og Aarhus masterclasses i madlavning med sild. Det skete under parolen: »Sild er Nordens sølv – og køkkenets guld«.

Til eventsene var der oplæg fra en adfærdsforsker, en ernærings ekspert og en kok, der alle ud fra hvert deres ekspertområde var med til at sætte fokus på, hvorfor silden skal på tallerkenen hele året rundt.

»Forbrugerne er efterhånden ved at få

øjnene op for, at sild er mere end en højtids spise, og vi ved, at der er en interesse. Men forbrugerne skal fortsat hjælpes og guides i forhold til mulighederne med sild. Derfor er turen nu kommet til foodservice, for vi skal have dem med, der kan rykke noget, når det kommer til både smag og afsætning,« siger Sebastian Sjöström Veggerby, som er marketingskonsulent hos Landbrug & Fødevarer, som er en del af teamet bag Vild med Sild kampagnen.

Sildemasterclassene forløb som frokostevents på de udvalgte restauranter. I løbet af de næste måneder vil der også blive afholdt sildemasterclasses i henholdsvis Gudhjem til juni og til Food Festival i Aarhus til september.



Sildemasterclass i København i marts måned.



Foto: Landbrug & Fødevarer

Sebastian Sjöström Veggerby, marketingskonsulent hos Landbrug & Fødevarer, som er en del af teamet bag Vild med Sild kampagnen.

Let ret

»Nordiske Tapas«

Til hver person skal du bruge:

- ½ marineret kryddersild
- 1 skive rugbrød (ca. 20 g)
- ½ kogt æg i skiver
- 30 g cremefraiche 38 %
- 1 knivspids karry

- 1 spsk. hakkede krydderurter (f.eks. dild, persille, brøndkarse eller estragon)
- 3 kapersbær

Del sildefiletten og rugbrødsskiven i 3 lige store stykker.

Rør cremefraiche op med karry og krydderurterne.

Anret hvert stykke brød med en skive æg med sildestykket ovenpå, derefter lidt af cremefraichedressing og slut af med et kapersbær på toppen. Pynt evt. med lidt ekstra krydderurter og anret som små, mundrette tapas.

Find flere nemme og sunde hverdagsretter med sild på www.vildmedsild.dk



Fotos: Vild med sild